

قصة نجاح تعزيز شفافية وكفاءة مشاريع شركة عقد العقارية باستخدام حلول وايت هلمت



مقدمة

تعد شركة عقد العقارية من الشركات البارزة في صناعة العقارات، حيث تسعى جاهدة لتقديم خدمات استثنائية لعملائها. من خلال سعيها للتفوق التشغيلي، قامت شركة عقد العقارية بتنفيذ حل وايت هلمت، وهي منصة مصممة لتبسيط إدارة المشاريع وعمليات التوثيق. تسلط دراسة الحالة الضوء على التأثير الإيجابي ل وايت هلمت على شركة عقد العقارية، حيث توضح كيف ساهمت بشكل كبير في تقليل زيارات الموقع بنسبة 50٪، وتحسين ممارسات التوثيق، وتسهيل تتبع التقدم.

التحدي

قبل تبني وايت هلمت ، واجهت شركة عقد العقارية عدة تحديات أثرت على كفاءتها وإنتاجيتها. كانت الزيارات الموقعية المفرطة وعمليات التوثيق المرهقة وصعوبة تتبع تقدم المشروع هي أبرز نقاط الضعف في الشركة.

الحل

قررت شركة عقد العقارية استعمال حل وايت هلمت، وهي منصة تم تصميمها خصيصًا لتلبية احتياجاتهم المحددة. قدمت حلول وايت هلمت لهم امكانية إدارة المشاريع وإدارة التوثيق وتتبع التقدم، مما ساعدهم على تبسيط ادارة مشاريعهم ومتابعة تقدمها

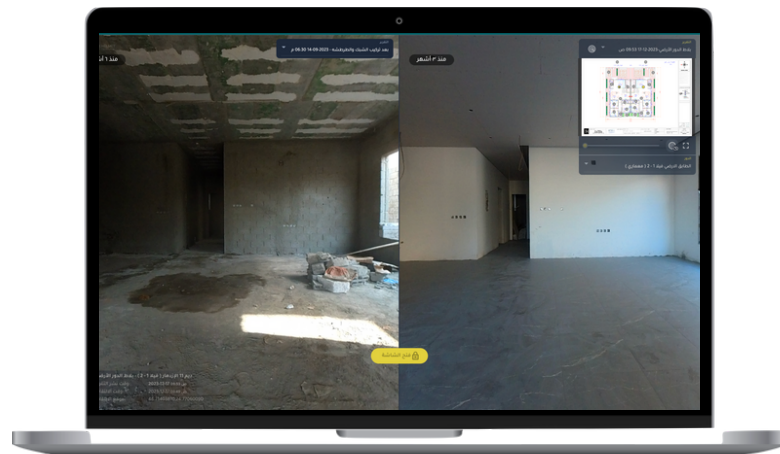
الفوائد

50%
زيارات أقل للموقع

م. محمد الحربي
شريك مؤسس



“تمكنا من خلال تنفيذ وتفعيل حلول وايت هلمت في مشاريعنا من تحسين وتسريع عملية التوثيق بشكل ملحوظ. فقد ساهمت هذه الحلول في تقليل زياراتنا الدورية للموقع بنسبة تقارب 50٪، مما أدى إلى تعزيز الكفاءة وتبسيط العمليات المستمرة وتحسين جودتها. تفعيل منصة وايت هلمت أثر بشكل إيجابي على تتبع المشاريع بشكل أكبر وتحقيق تقدم ملموس في جميع جوانب العمل.”



التأثير

- **تقليل زيارات الموقع:** باستخدام حل وايتهلمت، نجحت شركة عقد العقارية في تقليل عدد زيارات الموقع بنسبة 50%. حيث ان المنصة سهلت التواصل والتعاون السلس بين أعضاء الفريق، مما سمح بإجراء فحوصات افتراضية وتحديثات فورية حول حالة المشروع. هذا لم يوفر فقط الوقت والموارد، بل زاد أيضًا من كفاءة مشاريعهم.
- **تحسين ممارسات التوثيق:** تتميز وايتهلمت بحلول التوثيق الرقمية للمشاريع الانشائية وهذا ما ساعد شركة عقد العقارية في توثيقهم لمشاريعهم. حيث ان المنصة قدمت مستودعًا رقميًا لجميع المستندات المتعلقة بالمشروع، مما ضمن سهولة الوصول ومراقبة الإصدارات والمشاركة الفعالة. مع تحسين ممارسات التوثيق، شهدت شركة عقد العقارية دقة محسنة وتقليل الأخطاء وزيادة الشفافية في عملياتها.
- **فوائد العملاء:** استفاد عملاء شركة عقد العقارية من التوثيق الشامل المتاح من خلال المنصة، مما سمح لهم بالوصول إلى معلومات مفصلة عن المشروع، والذي بدوره ساعدهم في اتخاذ قرارات مستنيرة. خدم التوثيق أغراضًا متعددة، مثل الامتثال القانوني وإعداد التقارير والرجوع إليها في المستقبل، مما أدى في النهاية إلى تعزيز رضا العملاء والثقة في خدمات شركة عقد العقارية
- **تسهيل تتبع التقدم:** قدمت وحدة تتبع التقدم في وايتهلمت أداة قوية لشركة عقد العقارية لمراقبة وإدارة تقدم المشروع بفعالية. توفر المنصة تحديثات فورية، مما يتيح لأصحاب المصلحة تتبع الأهداف الفرعية وتحديد العوائق واتخاذ إجراءات استباقية لضمان انتهاء المشروع في الوقت المحدد. أدى هذا التتبع المبسط للتقدم إلى تحسين إدارة المشاريع وزيادة المساءلة في جميع أنحاء المنظمة.

الخلاصة



من خلال تبني حل وايتهلمت، تمكنت شركة عقد العقارية من معالجة التحديات التشغيلية وتحقيق تحسينات ملحوظة. والحد من زيارات الموقع، وتحسين ممارسات التوثيق، وتمكين العملاء من التوثيق الشامل، وتسهيل تتبع التقدم، ساهمت جميعها في نجاح شركة عقد العقارية. من خلال تقديمها خدمات استثنائية وتحسين كفاءة العمل ورضا العملاء من خلال استخدام وايتهلمت.